Technico-Commercial Sédentaire H/F
Rouen

Des ambitions collectives.
Construisons l'avenir de la technique énergétique ensemble.

N° de réf.: FR-0008
Avec plus de 4300 collaborateurs, le Groupe Weishaupt est l'une des principales entreprises internationales dans le domaine des brûleurs, des chaudières à condensation, de l'énergie solaire, des pompes à chaleur et de la gestion technique de bâtiments. Le nom Weishaupt est synonyme de fiabilité, de haute qualité et d'excellent service. Grâce à un réseau dense, nous soutenons nos clients par le conseil et la planification jusqu'à la mise en service et le service après-vente.

Vos missions
Rattaché au directeur régional, vous avez pour mission de travailler en binôme avec les commerciaux itinérants dans l'élaboration des offres et dans le suivi des commandes et des livraisons en liaison avec le siège et les clients.
Mission commerciale :

- Vous assurer en back office la réception des contacts entrants par téléphone, mails ou courriers ;
- Vous établissez les devis, propositions commerciales et rédigez les offres de prix ;
- Vous effectuez les réponses techniques de deuxième niveau pour limiter les déplacements des techniciens et les transferts d'appels ;
- Vous conseillez la clientèle et les commerciaux grâce à votre écoute et à votre connaissance technique des produits ;
- Vous serez également amené à réaliser les flyers et autres documentations pour les salons, foires expositions ou encore les promotions.

Mission administrative :

- Vous comptabilisez le chiffre d'affaires journalier selon les bons de livraison et confirmation de commandes ;
- Vous contrôlez les décomptes de frais, saisie des visites et compte-rendu des commerciaux itinérants dans l'outil informatique ;
- Vous assurez le suivi des dossiers de formation technique de la clientèle ;
- Vous suivez les factures fournisseurs avant accord de paiement du directeur régional ;
- Vous réalisez les mises à jour des documents techniques et commerciaux.

Mission technique et SAV :

- Vous participez à la vente des pièces détachées au comptoir (chaudières, système solaires, brûleurs, pompes à chaleur) ;
- Vous intervenez sur la gestion du stock, l'expédition et le suivi des livraisons de l'ensemble des pièces de rechange et produits ;
- Vous faites le lien avec le service client lorsqu'il y a des demandes de SAV et vous transmettez les informations nécessaires aux techniciens.

Votre profil

Issu d’une formation BAC+2/+3 en génie thermique, climatique, énergétique ou encore électrotechnique, vous justifiez d’une première expérience réussie chez un fabricant dans la vente de solutions thermiques auprès de professionnels en chaudières et pompes à chaleur.
Vous êtes très intéressé par la vente de produits techniques à forte notoriété dans le domaine énergétique et vous recherchez un environnement de travail dynamique.

Vos atouts :

- Sens du relationnel
- Sens de la satisfaction client
- Adaptable et flexible
- Autonome
- Maîtrise de l’outil informatique

LES ETAPES DU PROCESSUS DE RECRUTEMENT

ETAPE 1 : Candidature, présélection téléphonique et entretien RH.
Le service recrutement accuse réception de votre candidature et vous fera un retour sous 15 jours. Si votre profil correspond, un premier échange sera programmé, suivi d'un entretien RH.

ETAPE 2 : Rencontre avec votre futur manager
Vous allez pouvoir aller dans le vif du sujet, voir nos locaux, prendre connaissance du poste dans le détail, comprendre l’environnement et les enjeux.

ETAPE 3 : Entretien avec notre Directeur Général
Notre directeur général est au cœur du processus de recrutement et rencontre ses futurs collaborateurs.

ETAPE 4 : Embauche, intégration, formation
Vous venez de valider toutes les étapes du processus de recrutement !
Nous vous transmettons une offre de contrat écrite et vous entrez dans la famille Weishaupt !
A votre arrivée, vous allez suivre un parcours d’intégration. Nous vous accompagnons par des actions de formation afin de vous permettre de vous construire tout au long de votre carrière.

Les avantages proposés :
- Rémunération sur 12 mois + prime de fin d'année
- Titres restaurants d’une valeur de 12,30 €/jour
- Accompagnement et montée en compétence progressive au sein d’une équipe à taille humaine

Si vous souhaitez construire votre avenir avec nous, nous nous réjouissons de faire votre connaissance.

Contact

Recrutement Weishaupt

Weishaupt SAS
21 rue André Kiener BP 31219

Postulez maintenant en ligne !

Remplir le formulaire

68012 Colmar Cédex

Tél. : 03 89 20 50 66
recrutement@weishaupt.fr

et l’envoyer.

